

OFFRE D'EMPLOI



WEC Lines est un acteur dynamique et leader du transport maritime de conteneurs à courte et longue distance. Forts d'une solide expérience dans la fourniture de solutions de fret innovantes et fiables, nous connectons les entreprises européennes aux principaux marchés maritimes, de l'Allemagne au Maroc et aux îles Canaries, en passant par le Benelux, les îles Britanniques, la péninsule Ibérique et la France.

Dans chaque région, nos agences locales assurent les ventes, la réservation de conteneurs et le support opérationnel pour garantir un transport fluide et efficace. Basée à Nantes, WEC Lines France gère le transport maritime et terrestre à destination et en provenance des ports de Montoir-de-Bretagne, du Havre et de Fos-sur-Mer.

Vous êtes un professionnel orienté résultats, passionné par la logistique maritime et doté d'un excellent relationnel client ? Alors ce poste est pour vous!

Responsable Commercial, Nantes (FR)

Nous recherchons un(e) Responsable Commercial(e) expérimenté(e) et motivé(e) pour renforcer l'activité commerciale de WEC Lines France.

À ce poste, vous rendrez directement compte à la direction de WEC Lines BV pour la stratégie commerciale de l'agence française, et au Responsable d'Agence local pour les activités commerciales quotidiennes, notamment les devis, les contrats de service, les appels d'offres et le support opérationnel.

Il s'agit d'un CDI offrant un rôle commercial stratégique et opérationnel au sein d'une entreprise en forte croissance.

TÂCHES ET RESPONSABILITÉS CLÉS

- Réaliser des études de marché afin d'identifier les transitaires et les chargeurs susceptibles de bénéficier des services de WEC Lines.
- Représenter WEC Lines lors des salons, conférences et événements sectoriels pertinents.
- Développer l'activité commerciale en acquérant de nouveaux clients et en accompagnant les Responsables de Ligne dans la définition de stratégies tarifaires compétitives.
- Élaborer des devis et mener les négociations entre les clients potentiels et le siège social à Rotterdam.
- Consolider et développer les relations avec les clients existants grâce à une politique tarifaire avantageuse, un service d'excellence, une communication et des approches commerciales efficaces.
- Établir des contrats de service et répondre aux appels d'offres.
- Identifier et présenter de nouvelles idées, collaborations ou innovations favorisant la croissance et en accord avec la mission et la vision de WEC Lines.

CE QUE VOUS APPOORTEZ

- Maîtrise parfaite du français et de l'anglais (une troisième langue est un atout).
- Solide expérience commerciale et excellente connaissance du transport maritime et du transport de conteneurs.
- Excellente connaissance du secteur du transport maritime et de l'expédition de fret autour des ports français desservis par WEC Lines (Nantes-Saint-Nazaire, Le Havre et Fos-sur-Mer).

- Une bonne compréhension du transport intermodal en France et en Europe de l'Ouest est fortement souhaitable.
- Excellentes aptitudes à la communication et à la prise de décision.
- Capacité à identifier et analyser les informations pertinentes pour étayer une stratégie commerciale convaincante.
- Aptitude à initier, négocier et conclure des accords.
- Diplomate, courtois et professionnel, tout en sachant aborder les sujets délicats avec assurance lorsque nécessaire.
- Sens des résultats et forte orientation vers la rentabilité de l'agence française.

CE QUE NOUS OFFRONS

- Un salaire compétitif, composé d'une part fixe et d'une prime de performance.
- Des avantages sociaux attractifs, incluant une assurance santé et prévoyance généreuse.
- Véhicule de fonction, ordinateur portable, iPhone et écran externe.
- Possibilité de télétravail à temps partiel ou sur demande, avec une préférence pour la présence au bureau.
- Accès à une cantine d'entreprise externe et à des titres-restaurant pour tous les employés.
- Des conditions d'emploi conformes à la convention collective « Personnels sédentaires des entreprises de navigation ».
- Une ambiance de travail professionnelle, pragmatique, détendue et conviviale.

Prêt à embarquer avec nous?

Si vous vous reconnaissez dans ce profil et que vous souhaitez contribuer à la croissance de WEC Lines France, n'hésitez pas à nous contacter.

Pour postuler à ce poste, veuillez envoyer votre lettre de motivation et votre CV à info.fr@weclines.com.

Merci de postuler uniquement si vous résidez légalement en France et y êtes déjà autorisé(e) à travailler (un justificatif de permis de travail sera demandé le cas échéant).